

Fiche d'affichage

❖ Renseignements sur l'emploi :

- Nom légal de l'Entreprise : **Meilleure Option Canada (ATALLAH SOUMAYA)**
- Nom commercial de l'entreprise : **Meilleure Option Canada (ATALLAH SOUMAYA)**
- Adresse de l'entreprise : 2348, Rue Jean Talon Est, Bureau 210B Montréal QC H2E 1V7, Canada.
- Titre du poste : **Agent de développement des affaires - Services d'immigration (CNP 41402).**
- Conditions d'emploi : À temps plein
- Langue de travail : Français.
- Salaire : 35 \$ / H
- Poste à temps plein : 40 H / Semaine
- Horaire : 9 h à 17 H
- Expérience professionnelle : moins de 24 mois d'expérience.
- Études : Diplôme d'études universitaires (Baccalauréat ou Master) en administration, commerce, marketing, gestion des ressources humaines, ou dans un domaine connexe de la gestion.
- Coordonnées :
- ✓ Adresse courriel : info@optioncan.com
- Compétences requises :
 - ✓ Solides compétences en marketing pour mener des études de marché et évaluer les tendances de la main-d'œuvre internationale.
 - ✓ Aptitude démontrée à bâtir des partenariats durables avec des écoles et des recruteurs basés au Canada.
 - ✓ Excellente habileté en négociation et en gestion contractuelle pour conclure des ententes commerciales avec les partenaires.
 - ✓ Excellente connaissance des outils Microsoft, des logiciels Adobe et des systèmes de gestion d'immigration pour assurer le suivi rigoureux des dossiers sous la supervision de la consultante.

- Adresse du Lieu du travail : 2348, Rue Jean Talon Est, Bureau 210B Montréal QC H2E 1V7, Canada.
- Un poste vacant : 1
- Date prévue du début d'emploi : dès que possible.

❖ Descriptif de tâches :

- Développer des partenariats commerciaux avec des écoles et des recruteurs au Canada pour élargir le réseau du cabinet.
- Réaliser des études de marché afin d'identifier les besoins en main-d'œuvre et les bassins de candidats internationaux porteurs.
- Concevoir des campagnes marketing numériques pour promouvoir les différents services d'immigration du cabinet.
- Négocier les contrats commerciaux et les ententes de service avec les collaborateurs et les entreprises partenaires.
- Analyser et automatiser les processus de relation client pour optimiser le suivi et la gestion technique des dossiers via les systèmes informatiques.